

Саммит деловых кругов «Сильная Россия» - 2022



12 июля 2022 года в Цифровом деловом пространстве состоялся Саммит деловых кругов «Сильная Россия». В этом году темой Саммита стала **«Трансформация российской экономики: стратегические национальные приоритеты»**.

Саммит деловых кругов «Сильная Россия» — ежегодное мероприятие для диалога бизнеса и власти, общественных структур и научного сообщества. В этом году особенно актуальными стали вопросы международной кооперации и сотрудничества. Саммит деловых кругов собрал на своей площадке более 850 участников со всех регионов России и ряда дружественных государств. Состоялось более 200 переговоров между руководителями малого и среднего бизнеса, представителями госкорпораций и госсектора, международными инвестиционными и деловыми сообществами.



Модератором Пленарного заседания выступил **Кравченко Денис Борисович**, Первый заместитель председателя Комитета Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по экономической политике, Ответственный секретарь Бюро Высшего совета Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ». В приветственном слове Денис Борисович сообщил: «Ежегодно мы встречаемся именно для того, чтобы задать те векторы, которые помогут нашей стране стать еще сильнее. Очень приятно, что удалось обсудить и методы достижения технологического суверенитета, и принципы взаимодействия с нашими зарубежными партнерами такими как Иран и Китай. Надеюсь, что формат «Сильной России» позволит и дальше организовывать тесную кооперацию государства,

представителей бизнеса и промышленности. Ведь вопросы, которые обсуждались сегодня, имеют высочайший уровень актуальности, а от ответов на них зависит будущее нашей страны.



Рахманов Алексей Львович, Председатель правления, генеральный директор АО «ОСК», поделился ближайшими целями: «Задача текущего момента: не только вернуть лучшие практики, которые были у нашей страны раньше, но и сделать их конкурентоспособными. Президент поставил задачу развивать коридор Юг-Север, чтобы по нашим внутренним водным путям грузы доставлять из Санкт-Петербурга, например, до порта Энзели в Иране, не перегружая его с сухогруза или контейнеровоза. Это во многом меняет облик внутренней логистики и еще раз дает нам возможность почувствовать свою независимость через развитие этих маршрутов в контексте наложенных ограничений. Здесь судостроение действует синхронно с задачами, которые ставит руководство страны, и уверен, что вместе эту задачу сможем решить».

Первый заместитель генерального директора по развитию орбитальной группировки и перспективным проектам ГК «Роскосмос» **Урличич Юрий Матэвич** отметил в своей презентации, что шестого апреля 2022 года федеральный проект «Сфера» был одобрен правительством Российской Федерации с объемом бюджетного финансирования 95 млрд рублей. Основные задачи проекта «Сфера»: гарантированное обеспечение потребителей во всех секторах экономики информацией и услугами спутниковых систем; устойчивое развитие и повышение эффективности российских спутниковых технологий; расширение присутствия отечественных космических продуктов и услуг на мировом рынке. Макроэкономические показатели влияния космической отрасли до 2030 года: налоговые поступления 335,9 млрд руб.; вклад в ВВП 516,0 млрд руб.; инвестиции в экономику 195,8 млрд руб.; создание новых рабочих мест 7,2 тыс.»



Солнцева Екатерина Борисовна, Директор по цифровизации ГК «Росатом», в начале выступления обозначила: «Сегодня Россия является номером один по возможности строить атомные станции за пределами своей страны во всем мире. С февраля месяца ни один из наших проектов не остановился, более того - мы расширяем наше международное сотрудничество. В технологическом лидерстве Россия опережает весь остальной мир существенно. Мы ведем сооружение реакторной установки нового типа. В прошлом году заложен первый бетон проекта «БРЕСТ», который откроет новое поколение атомной энергетики. Ключевой особенностью этих реакторов является отсутствие радиоактивных отходов».

Заместитель Министра строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации **Михайлик Константин Александрович** в своем выступлении обратил внимание, что по основным строительным ресурсам, необходимым для возведения объектов (цемент, песок, щебень, металл, кирпич), дефицита не наблюдается. Наиболее



независимы от зарубежных материалов и технологий – строительство жилья и дорог с долей импорта всего 5%. При этом замминистра отметил дефицит ресурсов в строительстве социальных и промышленных объектов, где доля импорта составляет 25% и 35%.

«В области импортозамещения у нас есть три сейчас основных задачи, которые стоят перед министерством. Первое – нужно

сформировать ту структуру строительных ресурсов, которая подлежит импортозамещению, потому что какие-то позиции в избытке, а что-то нужно импортозамещать. Второе – мы занимаемся максимальным упрощением административных процедур, которые помогают вводу новых строительных ресурсов взамен импортных уже в текущих проектах. И третье – это работа совместно с Минпромторгом России и с государственными институтами развития по формированию тех мер поддержки производителей строительных ресурсов, производителей механизмов, оборудования, которые должны максимально увеличить объем своего производства, чтобы по соответствующей продуктовой линейке создать необходимый объем для замещения в рамках строительных проектов. И конечно наш отдельный трек – это импортозамещение программного обеспечения», - обозначил Константин Александрович.



Макиева Ирина Владимировна, Главный управляющий партнёр по городскому развитию ВЭБ.РФ, рассказала про меры поддержки ВЭБ.РФ и институтов развития для городов России: «Открывать небольшие предприятия в моногородах очень выгодно. Вы можете получить займ под 0% годовых до 15 лет. Скажите, где еще такие меры поддержки есть? Если говорить про средние предприятия, это 5% годовых в рублях на 15 лет до 1 000 000 000 рублей.

Еще есть невозвратные деньги. Мы – институт развития, который в том числе оказывает такое направление поддержки. Например, вы хотите открыть текстильное предприятие по производству школьной формы.

Вам для этого предприятия, помимо того, что потребуются недорогие, либо бесплатные деньги, вам потребуется инфраструктура – дорога, тепло, вода, любая инженерная инфраструктура, которая в принципе нужна любому предприятию. Вы можете рассчитывать на субсидию невозвратную, которая закроет 95% стоимости этой инженерной инфраструктуры. Эта мера поддержки удешевит ваш проект на 20-30%».

Генеральный директор Российского фонда развития информационных технологий (РФРИТ) **Павлов Александр Сергеевич** рассказал о мерах государственной грантовой поддержки отечественного ПО, проводимых в рамках курса на импортозамещение. По словам Александра Сергеевича, Российский фонд развития информационных технологий (РФРИТ) получил от ИТ-компаний свыше 650 заявок в рамках конкурса грантов на разработку отечественного ПО. «К настоящему моменту в рамках отбора компаний-разработчиков мы уже получили свыше 650 заявок через Единый портал государственных услуг по проектам в рамках приоритетных направлений, которые озвучены





Правительством Российской Федерации. Нам предстоит под все эти проекты найти заказчика, представить это ИТ-отрасли и где-то получить оценку рынка о востребованности и необходимости таких продуктов», – отметил директор РФРИТ.

Чжоу Лицунь, Председатель Союза китайских предпринимателей в России, высоко оценил перспективы китайско-российского партнерства: «Китайско-российские деловые отношения сохраняют позитивную динамику. За 5 месяцев этого года двусторонний товарооборот достиг 65 миллиардов долларов, это рост почти на 30%. По многим прогнозам, объём торговли в этом году превысит прошлогодние показатели, мы надеемся, что будут достигнуты рекордные значения. А там – недалеко до уровня в 200

млрд долларов товарооборота. Хотел бы в заключение вспомнить слова Президента Владимира Путина, он ещё 10 лет назад написал: «России нужен процветающий Китай, а Китаю – сильная Россия».

Абрамова Марина Николаевна, Директор ФГБУ «Роскультцентр», рассказала про роль креативных индустрий. Креативные индустрии — это тип экономики, основанный на капитализации интеллектуальной собственности во всех областях человеческой деятельности – научной, научно-технической, культурной. ядром креативной экономики являются творческие (креативные) индустрии. Экономика сырьевая переходит к новому типу, в котором играют роль интеллект и творческая деятельность человека. Необходим диалог всех игроков креативного рынка.



Нифантьев Евгений Олегович, Член Комитета Государственной Думы ФС РФ по промышленности и торговле, говоря про импортозамещение в фармацевтической отрасли, обозначил: «20 лет назад это была полуразрушенная отрасль, сегодня 60% реализуемых препаратов в аптеках произведены в России. Это сделано благодаря системной работе регуляторов, программе Фарма-2020, построено 40 современных предприятий, многие из которых гораздо более технологичны зарубежных. Мы можем закрыть практически все потребности».



Курочкин Дмитрий Николаевич, Вице-президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, упоминая роль системы торгово-промышленных палат, сообщил: «Система торгово-промышленных палат активно работает по направления межотраслевой кооперации и межрегионального сотрудничества. В течение многих лет мы развиваем инвестпроводящую инфраструктуру на базе системы ТПП, это двусторонний конвейер инвестпроектов - от инициаторов проектов к инвесторам и обратно. Также развивается трансфер отечественных технологий в страны СНГ и другие дружественные страны».

Участники Пленарного заседания в качестве выводов обозначили следующие тезисы:

- обеспечить локализацию ресурсов, которые не имеют аналогов в Российской Федерации, в том числе на основе офсетных контрактов, а также включение в работу по импортозамещению предприятий военно-промышленного комплекса, особенно по производству специализированного оборудования с высокой точностью измерения (геодезическое, неразрушающего контроля, лабораторное);
- разработка стратегических карт обеспеченности сырьем и комплектующими всех технологических цепочек производства приоритетных видов сырья, компонентов и оборудования для запуска их импортозамещения;
- в целях повышения информированности застройщиков об отечественных производителях - формирование общедоступного информационного ресурса с картой действующих производственных объектов, с публикацией производимых ресурсов;
- расширение механизмов поддержки инвестиционных проектов по импортозамещению производства приоритетных видов сырья, оборудования, приборов и компонентов для производства строительных материалов в части корректировки условий реализации действующих программ финансовой поддержки, направленных на оптимизацию требований к получателям мер поддержки, а также сфокусировать внимание на создании специального фонда поддержки производителей строительных ресурсов, либо реализация механизма «окрашивания» финансовых средств в рамках имеющихся программ государственной поддержки;
- формирование механизмов административного и налогового стимулирования создания приоритетных импортозамещающих производств строительных материалов, приоритетных видов сырья и оборудования;
- разработка механизмов поддержки производителей строительных материалов на покупку оборудования и сырья, аналоги которого не производятся в Российской Федерации;
- отказ от применения зарубежных ценовых индикаторов в отношении нефтехимического сырья, металлопродукции, прочих сырьевых компонентов, используемых для производства строительных материалов в Российской Федерации;
- обеспечение реализации мер поддержки НИИ, научных центров при ВУЗах, которые осуществляют научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по разработке импортозамещающих технологий, сырья, оборудования для производства строительных материалов;
- формирование при Минстрое России центра компетенций инновационной строительной продукции и технологий, который обеспечит, координацию разработки и внедрения инновационной строительной продукции, технологий, в том числе реализацию задач в области импортозамещения;
- обращаться в Фонд развития моногородов с целью получения мер поддержки для развития бизнеса;

- использовать имеющиеся ресурсы системы региональных торгово-промышленных палат с целью расширения и укрепления межрегионального сотрудничества и межотраслевой кооперации.

Далее работу Саммита продолжили две секции: **«Отрасль особого значения: оборонно – промышленный комплекс как драйвер роста национальной экономики»** и **«Космические проекты будущего: «Сфера» как основа экономической и технологической независимости России»**.

Модераторами сессии **Отрасль особого значения: оборонно – промышленный комплекс как драйвер роста национальной экономики** выступили **Шпорт Вячеслав Иванович**, Член Коллегии Военно-промышленной комиссии Российской Федерации и **Курочкин Дмитрий Николаевич**, Вице-президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.

В приветственном слове **Вячеслав Иванович Шпорт** поделился некоторыми результатами деятельности Военно-промышленной комиссии Российской Федерации: «Мы уже неоднократно обсуждали вопросы функционирования



оборонно-промышленного комплекса, импортозамещения, диверсификации оборонно-промышленного комплекса, оборота результатов интеллектуальной деятельности, трансфера технологий оборонно-промышленного комплекса в гражданскую тему и наоборот. И сегодня, в то время, когда беспрецедентное социальное давление оказывается на нашу страну, эти все вопросы приобретают наибольшую острую актуальность. Мы собираем, аккумулируем эту информацию и предложения, по многим вопросам уже ведется работа и приняты соответствующие решения».

«Промышленность активно участвует по 15 отраслевым планам в программах импортозамещения. Здесь судостроение, радиоэлектроника, гражданское авиастроение, энергомашиностроение, химия, автомобильная промышленность», – сообщил **Згруев Александр Александрович**,



Заместитель директора департамента оборонно-промышленного комплекса Министерства промышленности и торговли Российской Федерации. Среди наиболее востребованных инструментов поддержки спикер выделил Фонд развития промышленности: «Для нас это наиболее востребованный институт, интерес к которому с 2015 года только растет. Фонд уже был трижды докапитализирован совокупно на 60 миллиардов рублей». Развивая тему мер поддержки, докладчик

отметил законодательную инициативу по расширению налоговых льгот для предприятий радиоэлектронной промышленности. Это снижение и тарифа страховых взносов, и налоговой ставки на прибыль. «Весь совокупный комплекс инструментов позволит

оборонно-промышленному комплексу реализовать актуальные задачи», – подчеркнул Александр Згруев.



Добрин Сергей Павлович, Вице – президент ПАО «Промсвязьбанк», остановился на двух условиях, которые необходимы для успешного перехода ОПК к новому технологическому укладу: 1) оборонные предприятия должны быть финансово устойчивыми, 2) должна быть создана благоприятная среда для реализации созданного научно-технического потенциала ОПК.

«Финансовая устойчивость предприятий достигается через снижение зависимости предприятия от гособоронзаказа. Эффективным инструментом снижения этой зависимости является реализация проектов диверсификации. Огромный научно-технический задел и потенциал оборонно-промышленного комплекса позволяет в свою очередь снизить зависимость всей экономики от импорта продукции», – пояснил спикер.

Говоря о финансировании предприятий ОПК, эксперт осветил основную проблему – несоответствие многих проектов банковским требованиям: «Значительное количество проектов диверсификации импортозамещения не вписываются в стандартные рамки: они не имеют определенных источников погашения, нет заказчика, нет договора. Далеко не все предприятия имеют возможность кредитоваться, а кто и соответствует требованиям, не всегда готовы на вложения в отсутствие сформированных требований в части ассортимента, количества, стоимости продукции, а часто и в отсутствие понимания глубины и тенденций рынка». Сергей Добрин видит выход в проектном финансировании. «Сделать его более эффективным позволит смещение фокуса государственной поддержки в сторону минимизации рисков проектного финансирования как производственных, так и финансовых. В первую очередь, за счет обеспечения гарантированного долгосрочного спроса на продукцию. Бюджетные средства и административные механизмы необходимо использовать в качестве катализатора, запускающего стандартные рыночные процессы финансирования крупно-серийного производства», – уверен спикер.

Проблемы, с которыми сталкивается отрасль радиоэлектроники в области гособоронзаказа, озвучила **Парамонова Вера Юрьевна**, Генеральный директор АО «НПФ «МИКРАН». Среди них в первую очередь: работа по отдельным спецсчетам, ужесточение условий получения кредитов, непонимание конечной цены продукции, низкая маржинальность проектов и ограничения по ФОТ и накладным расходам; острая нехватка квалифицированных кадров, чему способствует в том числе государственная поддержка



ИТ-отрасли, куда и перетекают специалисты; отсутствие компенсации затрат предприятия на оплату труда, нехватка и устаревание основных фондов; кассовые разрывы. «В условиях контракта невозможно использовать кредитные средства, включать проценты в себестоимость. Как выполняется заказ? Как правило, это 50% аванс, потом – кредит на завершение выполнения

контракта и выплаты процентов по кредитам за счет собственных средств. Низкая прибыль не закрывает проценты по кредиту. Сейчас многие отечественные поставщики вообще требуют 100% предоплату. Поэтому у нас или долги перед поставщиками, или кредиты. И соответственно проценты платим за счет собственных средств. Таким образом, издержки растут, рентабельность падает!» – поделилась болью спикер.

В целях изменения ситуации в отрасли Вера Парамонова предлагает разработать механизм единого специального счета – объединить все отдельные счета в единый счет, с помощью которого будет возможно оплачивать работы и ТМЦ в рамках проектов ГОЗ; расширить права исполнителей ГОЗ на привлечение кредитных инструментов в типовые договоры по ГОЗ при авансировании менее 80%, а также включить полноценный зачет затрат по кредитным процентам в себестоимость изделий в рамках приказа №334 Минобороны РФ от 08.02.2019 г.

Отмечая положительные предпосылки внедрения передовых решений, **Кадинский Дмитрий Владимирович**, Генеральный директор ООО «Финвал-инжиниринг», прокомментировал: «Государство особое внимание уделяет бюджету и поддержке цифровизации обрабатывающей промышленности». Однако несмотря на позитивные ожидания, большинство предприятий не готово к реализации проектов с элементами цифровизации. «Прежде всего, из-за неэффективных бизнес-процессов таких, как: управление жизненным циклом изделия, управление качеством, управление нормативно-справочной информацией, межзаводская кооперация. На многих предприятиях более 75% бизнес-процессов неэффективны! Также для успешного управления предприятием не хватает исходных данных. Доля актуальной информации на предприятиях не превышает 10-15%», – заявил докладчик.



Понимая эту тенденцию, специалисты компании ООО «Финвал-инжиниринг» придерживаются системного подхода: от анализа информации до вывода производства на промышленные показатели. В результате совместной комплексной работы предприятие осознанно внедряет IT-решения, интегрирует различные классы систем с производством. В итоге производство приходит к итоговым показателям: сокращение до 45% времени вынужденного простоя производственных мощностей; снижение окупаемости инвестиций до 30%, повышение эффективности работы оборудования в 2 и более раз; сокращение сроков в 1,5 раза вывода высокотехнологичной продукции на рынок, сокращение затрат на обслуживание оборудования за счет используемых технологий предиктивной аналитики; 50% рост количества высокотехнологичных рабочих мест.



«Перед нами сейчас стоит беспрецедентный вызов, когда резкое увеличение объемов ГОЗ сопровождается резким ростом государственного гражданского заказа на авиационные двигатели», – поделился наблюдением **Ремизов Михаил Витальевич**, Заместитель генерального директора по стратегии, программно-проектному управлению и организационному развитию АО «Объединенная

двигателестроительная корпорация». После ухода иностранных конкурентов отечественным предприятиям предстоит реализовать очень масштабную инвестиционную и производственную программу: «До 2030 года предусмотрен рост производственной программы ОДК в 2,3 раза. И реализовать ее нужно в условиях, с которыми мы раньше не сталкивались. Это значительный рост производственной инфляции, снижение курса доллара к рублю, что для нас ощутимо в силу экспортной ориентированности предприятия, рост стоимости заемных средств, обострение конкуренции за господдержку, недоступность импортных технологий и оборудования, зависимость по которым у нас во всех наукоемких отраслях носит критический характер. Это и ограниченная база поставщиков и подрядчиков внутри страны», – пояснил спикер.

В современной ситуации Михаил Ремизов считает важным развитие инструментов долгосрочного льготного кредитования авиационной промышленности по низкой ставке (до 5% годовых). «Это оптимальная альтернатива прямого бюджетного финансирования при нынешнем объеме задач. И для государства так дешевле, чем субсидировать высокие процентные ставки», – уверен эксперт. Также среди мер поддержки предприятий докладчик отметил запуск механизма оперативного пересмотра в изменившихся условиях сроков и стоимости реализуемых инвестпроектов и НИОКР; упрощение закупочного процесса и закрепление возможности отбора поставщиков по критерию квалификации; исключение требований ГОЗ, осложняющих диверсификацию (отнесение накладных расходов, ограничения на трансфер технологий).

Шевцов Виталий Николаевич, Директор Центра диверсификации государственной корпорации по космической деятельности «Роскосмос», рассказал о направлениях диверсификации по линии госкорпорации. В первую очередь это трамвайное производство, медицинский кластер и топливно-энергетический комплекс, куда поставляется насосно-компрессорное оборудование, газоперекачивающие агрегаты, флот гидроразрыва пласта. «Если в предыдущие годы мы уговаривали предприятия приобретать наши изделия, сейчас они к нам обращаются сами с заказом увеличивать выпуск высокотехнологичной продукции. Поэтому я уверен, что мы цели своей достигнем, все поставленные задачи выполним», – подытожил спикер.



Антипина Елена Александровна, Генеральный директор Института Государственно – частного планирования, представила коллегам идею создания сети научно-промышленных кластеров



двойного назначения с целью выпуска высокотехнологичной продукции двойного назначения для оперативного переключения между режимами диверсификации и мобилизации. «Сеть научно-промышленных кластеров двойного назначения также может выступать инициатором комплексных научно-технологических программ, которые будут двигать целые отрасли и целые регионы вперед. Они будут интересны и закрытому, и открытому контуру, а также снимут повышенную нагрузку с предприятий ОПК. Правильно реализованный процесс

диверсификации ОПК на базе сети научно-промышленных кластеров двойного назначения, соединяющий потенциал высокотехнологичного бизнеса и оборонно-промышленного комплекса на принципах государственно-частного планирования и партнерства, призван обеспечить системный вклад в импортозамещение и достижение технологического суверенитета Российской Федерации», – резюмировала Елена Антипина.

Эксперты обозначили следующие проблемы в работе отечественного ОПК:

- финансово-кредитные барьеры для предприятий; высокий уровень за кредитованности компаний;
- бюрократические барьеры для малого и среднего бизнеса, стремящегося к взаимодействию с предприятиями ОПК;
- отсутствие комплексной аналитики по эффективности государственных мер поддержки отрасли;
- проблемы в области реализации ГОЗ: работа по отдельным спецсчетам, непонимание конечной цены продукции, низкая маржинальность проектов и ограничения по ФОТ и накладным расходам; кассовые разрывы;
- острая нехватка квалифицированных кадров;
- нехватка и устаревание основных производственных фондов;
- ужесточение условий получения кредита: в частности, АО «Промсвязьбанк» 5 мая 2022 года включил в условия получения кредита по ГОЗу для частных предприятий получение поручительства от 51% собственников заемщика. Что ставит в неравные условия частные и государственные предприятия;
- сложности в подготовке документации в рамках ПП 671 – для субсидирования затрат на формирование опережающего производства ЭКБ (в первую очередь для гособоронзаказа)
- разночтение законодательства при выполнении ГОЗ в части:
 - авансирования государственных контрактов. Как правило, аванс в размере 20-50%. Доля покупной комплектации в калькуляции продукции при расчете цен на начало 2022г. было от 30 до 50%, сейчас поставщики комплектации увеличили цены (по некоторым позициям более, чем в 2 раза) с требованием от поставщиков 100% предоплаты. Доля привлеченных затрат увеличилась до 70% по некоторым товарам (контактам) при условии лимитной цены;
 - работы по отдельным спецсчетам. Оплата с отдельного банковского счета ВП при рассмотрении РКМ и фактических затрат отклоняет (не принимает) затраты, если в приходном документе указан другой контракт. При этом банки не пропускают платежи, если в платежном документе есть ссылка на другой договор. Что не дает возможности осуществлять оптовые закупки с одного счета по разным ГОЗ;
 - компенсации затрат на уплату % по кредитам, полученным в целях производства ЭКБ. Фактически не применяется, так как: в гос.контракте нет пункта о возможности заявить данные затраты; ВП не рассматривает РКМ по вспомогательным работам и не выдает заключения по данным затратам, т.к. нет согласования с заказчиком.

- цен на материалы, покупные комплектующие изделия (привнесенные затраты). В связи с увеличением цен поставщиками практически по каждой номенклатурной позиции комплектации, сообщать в ФАС о каждом факте увеличения цены не хватает трудового ресурса. ВП не принимает актуальные цены, а берет расчет от цены 2021 года и ранее с ИЦП. В случае если и принимаются фактические материальные затраты, то цена регулируется за счет снижения прибыли и собственных затрат. То есть цена согласовывается ВП не более ИЦП на прошлую цену или на уровне ориентировочной цены, тем самым уменьшая прибыль и трудозатраты. Что фактически ведет к убыткам по договору;
- затрат на оплату труда. Для ВП необходимо разъяснение-указание вышестоящего руководства по вопросу расчета цены по фактическим затратам. При переводе в фиксированную цену и определении цены ремонта учитывают не фактически понесенные предприятием затраты в период выполнения работ, а срезают до нормативных показателей. Не принимаются переводы сотрудников для выполнения работ из АУП в непосредственные исполнители для выполнения работ в рамках договора, тем самым занижаются прямые затраты;
- базовых экономических показателей (нормативов) (БЭН). Хотя согласование БЭН отменено, тем не менее ВП использует их при рассмотрении РКМ и цен, в т.ч. и на плановые периоды не только текущего года. При установлении нормативов ВП не принимается фактически достигнутый уровень за прошлый год, а согласовывается какой-то свой без предъявления расчета и пояснений по расчету. Например, на 2021 год был согласован норматив стоимости часа основных производственных работников на уровне норматива 2020 год без индексации даже на уровень инфляции;
- прибыли. Предлог «до» в тексте п. 54 создает прецедент, что практически 726 ВП максимально возможную прибыль не согласовывает в цене, а данной статьей регулирует цену. Заключение на цену устанавливается ВП не по расчету, а не более цены прошлого периода, увеличенной на индекс цен производителей (ИЦП) из прогноза Минэкономразвития (т.е. *104,3%);
- так как предприятия практически не имеют прибыли по госзаказам, то обновлять производственные фонды предприятие не может и инициативный отклик той же военной продукции проводить за счет прибыли от госзаказов предприятие тоже не может – только за счет собственных средств
- неэффективные бизнес-процессы такие, как: управление жизненным циклом изделия, управление качеством, управление нормативно-справочной информацией, межзаводская кооперация. На многих предприятиях более 75% бизнес-процессов неэффективны;
- для успешного управления предприятием не хватает исходных данных. Доля актуальной информации на предприятиях не превышает 10-15%;
- значительный рост производственной инфляции;
- обострение конкуренции за господдержку;

- недоступность импортных технологий и оборудования, зависимость по которым во всех наукоемких отраслях носит критический характер;
- ограниченная база поставщиков и качественных подрядных организаций внутри страны;
- ограничения в рамках 223 ФЗ, когда основным критерием выбора подрядчика является цена.

Эксперты сессии внесли в резолюцию Саммита следующие предложения:

- обеспечить возможность для предприятий направлять исследовательскую и опытно-конструкторскую работу на закрытие тонких участков производственных цепочек, которые исторически зависят от импорта;
- разработать механизм единого специального счета – объединить все отдельные счета в единый отдельный счет, с помощью которого будет возможно оплачивать работы и ТМЦ в рамках всех проектов ГОЗ;
- вменить повсеместную практику включения соответствующих пунктов о расширении прав исполнителей ГОЗ на привлечение кредитных инструментов в типовые договоры по ГОЗ при авансировании менее 80%;
- включить полноценный зачет затрат по кредитным процентам в себестоимость изделий в рамках приказа №334 Минобороны РФ от 08.02.2019 г.;
- рекомендовать ВП учитывать все фактически понесенные затраты (накладные, ФОТ, % по кредитам, амортизация);
- сформировать меры поддержки на выполнение инициативных НИР/ОКР для ОПК;
- списать кредитные обязательства системообразующим организациям ОПК;
- упростить работы по ПП671 (в части субсидирования процентов);
- стимулировать развитие инструментов долгосрочного льготного кредитования авиационной промышленности по низкой ставке (до 5% годовых);
- разработать механизм оперативного пересмотра в изменившихся условиях сроков и стоимости реализуемых инвестпроектов и НИОКР;
- упростить закупочный процесс и закрепить возможность отбора поставщиков по критерию квалификации;
- исключить требования по выполнению ГОЗ, осложняющие диверсификацию (отнесение накладных расходов, ограничения на трансфер технологий).



Секцию **Космические проекты будущего: «Сфера» как основа экономической и технологической независимости России** модерировали **Урличич Юрий Матэвич**, первый заместитель генерального директора по развитию орбитальной группировки и перспективным проектам Госкорпорации «Роскосмос» и **Кравченко Денис Борисович**, первый заместитель председателя Комитета

Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по экономической политике.

Во вступительном слове **Урличич Юрий Матэвич** призвал бизнес занимать более активную позицию, по примеру Ассоциации ГЛОНАСС/ГНСС-Форум возродить ассоциацию по дистанционному зондированию Земли, по связи и другим направлениям. Говоря о текущей ситуации, Юрий Матэвич сообщил: «Мы сейчас часть этих помех (санкций) ощущаем на себе. Подчеркиваю – искренне считаю, что это только часть. Будет еще усиливаться то, что происходит и, соответственно, у нас нет другого выхода, кроме как создавать свое и отечественное. Если у вас есть чем заместить, то тогда вам эти санкции не страшны и на вас их не будут накладывать».



Блошенко Александр Витальевич, Исполнительный директор по перспективным программам и науке Госкорпорации «Роскосмос», напомнил участникам: «Информационное пространство настолько плотно вошло в нашу жизнь, мы стали неотъемлемым его участником, В масштабах нашей страны понятно, что наземными связями связать страну с такой территорией, которая еще имеет и северную диспозицию, еще и более половины территории ее находится в зоне вечной мерзлоты, невозможно. Это предопределяет развитие спутниковых систем связи, и это ключевое условие для стабильности, развития, и стратегической безопасности нашей страны. Поэтому, создавая спутниковые группировки связи в рамках программы «Сфера» мы тем самым создаем технологический базис для развития направлений различных бизнесов».



Александр Витальевич рассказал об основных направлениях, в которых задействован проект «Сфера» уже сейчас и в каких направлениях идет развитие: обеспечение возможности мониторинга различных объектов и систем, включая транспорт и логистику в реальном времени; развитие беспилотного транспорта; комплексное обслуживание судов, авиации, экспедиционных групп по маршруту Северного морского пути, высокоскоростная передача данных, включая передачу мониторинговой информации; контроль границ, вырубки и состояния лесных ресурсов; инвентаризация земель сельхозназначения, анализ прироста биомассы, карты урожайности; инвентаризация всех природных активов и ресурсов, способных поглощать углерод; мониторинг ЧС; строительный мониторинг; цифровой двойник региона; спутникова кнопка жизни - для поиска людей из групп риска.

С тезиса о том, что Российская Федерация обречена использовать спутниковую связь, начал выступление **Волин Алексей Константинович**, Генеральный директор ФГУП «Космическая связь»: «На сегодняшний день территория Российской Федерации покрывается в общей сложности 143 спутниками, из них 125 – это иностранные космические аппараты, и



18 – это наши ФГУП «Космическая связь» и «Газпром космические системы». Имея в общей сложности 12% от всех космических аппаратов по численности, мы с «Газпром космические системы» на пару закрываем 80% всего российского рынка. Если говорить про ФГУП «Космическая связь», то с 9% мы закрываем 50% российского космического рынка».

Говоря про вызовы, которые стоят перед сферой космической связи, Алексей Константинович упомянул: ненадежность иностранных партнеров; необходимость охватить весь мир небольшим количеством спутников; резкое падение цен на услуги спутниковой связи; санкционный режим; сложное экономическое положение многих отечественных клиентов; необходимость быстрой разработки и внедрения отечественных технологических решений.

Про передовые перспективные проекты Газпрома в космосе пошла речь в докладе **Бронникова Андрея Николаевича**, Заместителя начальника Департамента ПАО «Газпром»: «Сфера интересов Газпрома в космосе связана с решением технологических задач по обслуживанию наших протяженных линейных объектов и площадной инфраструктуры, которая представлена по всей России, также объекты у нас есть и за рубежом. Так, «Газпром космические системы» предоставляет услуги в области создания и эксплуатации телекоммуникационных и геоинформационных систем. Наземная инфраструктура «Газпром космические системы» позволяет использовать ресурсы спутниковой группировки «Ямал» для предоставления спутниковых телекоммуникационных услуг. Потребители – это государственный сектор, корпоративный сектор, телерадиокомпании, сервис-провайдеры, малый бизнес, социальные объекты и население. В качестве интегратора наземных телекосмических систем компания предоставляет услуги по созданию «под ключ» сетей спутниковой связи и телевидения. Это вот те вопросы, которые «Газпром космические системы» решает кроме задач для самого Газпрома и для его дочерних предприятий».

Болтачев Максим Николаевич, И.О. генерального директора АО «ТерраТех», в докладе «Цифровая трансформация на основе космических сервисов» рассказал о тех направлениях, которые ведет компания: «В части возможностей данных дистанционного зондирования можно говорить, что, несмотря на наши сложные политические условия, реализация национальных проектов продолжается, и данные дистанционного зондирования напрямую применимы как минимум в семи из тринадцати национальных проектах, а косвенно могут быть объектом исследования или использования в научных целях в других шести программах. Поэтому потенциал у космоса достаточно большой. в различных сферах экономики использование данных дистанционного зондирования из космоса приносит экономически как прямой, так и косвенный эффект. На один рубль, вложенный в дистанционное зондирование Земли, есть прямой или косвенный эффект порядка десяти рублей. Наша задача с Роскосмосом в целом в рамках формирования базы знаний, использования дистанционного зондирования – это сформировать прозрачную цифровую среду, где отраслевые активы государства становятся прозрачными, где используется объективная достоверная информация для решения различных задач, как связанных



с государственным управлением, так и с задачами, которые стоят перед коммерческими организациями и в целом перед обществом, простыми физическими лицами».

Участники секции отметили следующие тезисы:

особенности распространения интернета и связь на территории Российской Федерации:

- 80% территории Российской Федерации можно покрыть только при помощи спутниковой связи;
- более 90% Арктической зоны Российской Федерации можно охватить связью только с применением КА на ГСО;
- более 55% автодорог федерального значения в Российской Федерации не обеспечено связью для подвижных объектов;
- без спутниковой связи невозможно обеспечить покрытие всей территории Российской Федерации Интернетом, связью и телевидением, а также гарантировать интенсивное развитие Северного морского пути;
- сегодня только геостационарные космические аппараты могут решить задачи обеспечения телевидением всего населения страны;

Вызовы:

- ненадежность иностранных партнеров;
- необходимость охватить весь мир небольшим количеством спутников;
- резкое падение цен на услуги спутниковой связи;
- санкционный режим;
- сложное экономическое положение многих отечественных клиентов;
- необходимость быстрой разработки и внедрения отечественных технологических решений.

В рамках Саммита деловых кругов «Сильная Россия» состоялась работа специальной сессии **«БИЗНЕС – ДИАЛОГИ»**, посвященной международному диалогу России, Китая, Индии, Ирана и Турции.

Модератором сессии выступила **Горева Светлана Викторовна**, Советник губернатора Ульяновской области.



«Важным элементом в построении Сильной России служит международная кооперация с сильными, надежными и дружественными партнерами, среди которых Турция, Китай, Индия, Иран и другие. Новая глобальная повестка создает беспрецедентные условия для расширения двустороннего диалога и усиления торгово-экономических связей между странами. Цель нашего мероприятия - обозначить возможности взаимовыгодного сотрудничества по приоритетным отраслям в новых условиях, познакомиться с перспективными международными направлениями в области экспорта, импорта, а также



заручиться поддержкой авторитетных экспертов», - сообщила во вступительном слове Светлана Викторовна.



Кузнецов Максим Владимирович, Вице-президент Русско-Азиатского Союза промышленников и предпринимателей (РАСПП), начал выступление с тезиса: «Китай и Гонконг сегодня являются одними из самых сильных партнеров для нас. Сама ситуация благоволит к тому, чтобы укреплять это партнерство».

Торговые ограничения, финансовые ограничения и проблемы с логистикой — это то, чем приходится сталкиваться в текущей ситуации. В качестве решений Максим Владимирович обозначил: «В части финансово

банковского аспекта - открывать счета в RMB или HKD, выходить на рынок капитала Гонконга (IPO, SPO), менять банк на тот, который не отключен от SWIFT. В части закупок и экспорта - искать поставщиков из КНР и других стран Азии, открывать компанию в Гонконге для ведения торгового бизнеса, искать новые рынки сбыта в Азии. В части логистики - планировать маршруты заранее, с Россией работают COSCO, Evergreen, FESCO, Orient Overseas, закладывая увеличение срока поставки».

Русско-Азиатский Союз промышленников и предпринимателей оказывает содействие в бесплатном поиске поставщиков, комплектующих и оборудования, помогает выходить на экспорт в Китай.

«Мы дружим с Россией более 75 лет, — начал свое выступление **Маниш Кумар**, Заместитель председателя комиссии по внешнеэкономическому сотрудничеству с партнерами в Индии Московской торгово-промышленной палаты. — Но существует дисбаланс товарооборота, Индия покупает у России много, а Россия у Индии мало. Сейчас самое время этот дисбаланс убрать, выйти на хорошие торговые отношения. Сейчас ведется работа по признанию аналога SWIFTa в Индии. Но и сейчас есть банки, которые работают напрямую. Финансовый вопрос решается без проблем. По логистике за последние месяцы есть много положительных сдвигов. Чем более активно бизнес будет себя вести, тем более стабильно будет работать логистика.



Замена поставщика. Экономика Индии сейчас растет ускоренными темпами. У нас более 50 автопроизводителей, к примеру. Индия готова закрывать многие бренды, которые ушли из России».

Костров Александр Сергеевич, Генеральный директор Российско-Турецкого торгового партнерства (РТТП), в начале доклада сообщил: «Российско-Турецкое экономическое сотрудничество находится на новом витке развития, его перспектива широка и сейчас есть



все предпосылки выхода на те рубежи, которые обозначили главы наших государств - достижение товарооборота в 100 млрд. долларов.

1. Еще в 2019 году между нашими странами было подписано соглашение о расчетах и платежах в национальных валютах. Как результат сейчас, мы имеем возможность покупать турецкую лиру за российские рубли на московской бирже, оплачивать лирой товары и услуги в турецкие банки напрямую, не задействуя корреспондентские счета европейских и американских банков
2. Непрерывно осуществляются инвестиции в прирост мощностей портовой инфраструктуры Новороссийска. На сегодня Новороссийск — это крупнейший порт в России, который имеет пропускную способность более 200 млн. тонн в год. Так как Турция, является соседом России по морской границе и 80% грузов направляется морем, между странами уже существует твердая инфраструктура для значительного наращивания товарооборота.
3. Межкультурные связи между Россией и Турцией постоянно укрепляются. Ежегодно Турцию посещает более 5 млн. российских туристов, что составляет порядка 20% всего турпотока. Туризм безусловно сближает наши страны люди узнают традиции, культуру, особенности этикета, развивают дружеские связи, создают семьи. Важность межкультурного понимания имеет первоочередное значение в бизнесе, особенно с представителями восточной и азиатской культуры. Таким образом, развитие туризма дает предпосылки для развития малого и среднего предпринимательства.
4. Турецкие бизнесмены активно инвестируют в Россию. На начало 2021 года совокупный объем прямых турецких инвестиций в промышленные проекты и девелопмент превысил 1 трлн. рублей.
5. Растет товарооборот между нашими странами. По итогам 2021 года он составил 33,1 миллиарда долларов, увеличившись на 58 процентов по сравнению с 2020 годом. Более того, за 1 квартал этого года, товарооборот достиг исторического максимума! Он составил 13,7 млрд. долл., и более чем в 2 раза превысил показатель аналогичного периода прошлого года.

Таким образом, фундамент для интенсификации торгового и инвестиционного потенциала между нашими странами есть и сейчас, в этой новой экономической реальности, крайне важно его использовать».

Акулиничев Олег Венедиктович, Генеральный директор ООО «Мир Бизнес Клуб» (Иран), отметил, что содержательные политические контакты на высшем уровне, которые активно поддерживались в минувший период, в значительной степени создали необходимые предпосылки для придания позитивной динамики всему комплексу деловых связей с Ираном, странами Персидского залива и государствами региона. Тем не менее, потенциал сотрудничества между Россией и Ираном не реализован в полной мере.

«По-прежнему присутствует зависимость наших стран от западных технологий, оборудования. И по-прежнему наблюдается дефицит информации об условиях ведения бизнеса в наших странах. Опыт взаимодействия бизнеса показывает, что необходима консалтинговая поддержка, маркетинговая, правовое сопровождение, финансовое консультирование. Сейчас нам удалось сформировать такой институт, который будет оказывать всестороннюю поддержку бизнесу, будем рады сотрудничеству», – подытожил Олег Венедиктович.



Ван Сяожань, Заместитель генерального секретаря Союза китайских предпринимателей в России, положительно оценил уровень отношений между Россией и Китаем: «Сейчас благодаря усилиям глав наших стран Российско-Китайские отношения находятся на самом высоком уровне в истории, что позволяет нам с вами вести бизнес-диалоги чаще, шире и точнее. Мир другой, миру нужна Сильная Россия. Нам нужно развитие сотрудничества между бизнесом Китая и России. Союз китайских предпринимателей в России функционирует с 2006 года, в союз входит более 1000 членов, мы открыты к диалогу».



Ульянова Мария Юрьевна, Эксперт в сфере образования и культуры направления "Китай" Ассоциации «Российский дом международного научно-технического сотрудничества», выступила с темой «С чего начинается Сильная Россия или важность «культурного кода» и «кузницы кадров» в выстраивании отношений с Китаем»: «Культура становится навигационной системой. Именно «культурные коды» сейчас становятся тем самым маяком, точкой опоры и началом духовного и

творческого развития для Человека, эти «культурные коды» имеют «цивилизационные скрепы государств», становясь компасом в системе духовно-нравственных и морально-этических координат человека или даже вернее, навигатором, ведущим по пути правды, откликающейся в сердце».

Мария Юрьевна сообщила, что у «РД МНТС» в настоящее время большое внимание уделяет разработке и реализации культурно-образовательных проектов, цель которых усиление гуманитарного сотрудничества России и Китая в области культуры, образования и науки. По её словам: «Важным является то, что работа проекта «Русское наследие» – это выстроенная система по вертикали от изучения языка, подготовки к поступлению в ВУЗ и обучения, до сотрудничества в высокотехнологичных проектах, затрагивающая вовлечение сразу нескольких наших федеральных ведомств – Министерства культуры, Министерства просвещения, Министерства науки и высшего образования».

Участники специальной сессии предложили в качестве итогов обозначить следующие тезисы:

В части диалога Россия – Иран

- Иран с его уникальным географическим положением, обладающий солидными запасами природных ресурсов, развитым внутренним рынком, большим потенциалом роста промышленности может стать крупным торговым партнером России на Среднем Востоке.
- На данном этапе сложилась необходимость закрепить достигнутые позитивные результаты с учетом ситуации вокруг Россией и Ираном, претерпевающей

динамичные изменения, активного формирования Тегераном своего нового места в складывающейся системе политических и экономических связей, насущных интересов иранской экономики, а также объективной специфики делового сотрудничества с Ираном. Важно серьезно диверсифицировать наши деловые связи по товарной номенклатуре, по услугам и по участникам, что создало бы устойчивую основу для наращивания партнерства в духе договоренностей, достигнутых на высшем уровне.

- Ключевым условием развития экономического сотрудничества остается решение вопроса об организации кредитно-финансовых отношений, межбанковских расчетов примирительно к действующему санкционному режиму, а также совместное развитие и использование транспортной инфраструктуры, прежде всего международного транспортного коридора МТК «Север-Юг».
- У России и Ирана есть совпадающие приоритеты и взаимные интересы в сфере развития передовых технологий, освоении и внедрении научно-технических достижений.
- Безусловным приоритетом для Тегерана остается устойчивое функционирование, прежде всего, основы экономики - нефтегазового сектора и нефтехимии, а также электроэнергетики.
- Россия и Иран, обладающие совместно значительной долей общемировых запасов нефти и газа, в случае соответствующей координации могли бы совместно влиять на формирование стратегически важных для наших стран сценариев развития рынка углеводородов.
- Продвижению экономического сотрудничества будут способствовать ранее установленные связи и сформированные отношения делового доверия с надежными и перспективными партнерами в Иране.

В части диалога Россия – Китай:

- В связи с актуальной повесткой сегодняшнего дня и изменившейся геополитической ситуацией в мире, Россия и Китай в сложившихся условиях, лишь укрепляют своё российско-китайское сотрудничество в области науки, технологий, инноваций и создании совместных высокотехнологичных предприятий.
- В настоящее время уже назрела необходимость укрепления сотрудничества и «инновационного цивилизационного сключения» в рамках многосторонних проектов и договоров на базе единых традиционных ценностей в поле ШОС, БРИКС, инициативы «Один пояс и один путь» и проекта «Большой Евразии».
- Российско-китайское сотрудничество должно определять будущее развитие обеих стран, а также обуславливать повышение уровня и качества жизни в обеих странах. Ввиду этого в настоящее время развивать отношения с Китаем необходимо не только в торгово-экономической сфере, логистике (это процесс углубления сотрудничества и увеличения товарооборота в настоящее время), но и в части развития гуманитарного сотрудничества, включающего культурные, образовательные, научно-технические и спортивные проекты, на которых необходимо сделать сейчас акцент. Чтобы от количественных показателей сотрудничества перейти на качественно другой уровень взаимоотношений, мы должны реализовывать совместные проекты именно в

гуманитарных, культурных областях, которые являются консолидирующей скрепой, объединяющей народы и государства на единых традиционных ценностях. И в то же время массовые, социально-значимые мероприятия, носящие культурно-образовательный, спортивно-культурный, научно-технический характер, являются отправной точкой «мягкой силы» и «народной дипломатии» России за рубежом и в первую очередь в Китае, дружба с которым усиливает геополитические позиции России в мире.

В части диалога Россия-Турция

- Турецкая продукция с легкостью может занять те сектора, которые традиционно были заняты европейскими партнерами: промышленное оборудование, автозапчасти, полуприцепы, одежда, бытовая химия, медикаменты, стройматериалы - не уступают по качеству, а с точки зрения цены гораздо более привлекательны.
- Есть большие возможности в традиционном экспорте, связанным с поставками российских углеводородов, продовольствия и ряда другой продукции в Турцию. По итогам 2021 года, наша страна заняла 2-е место после Китая в списке крупнейших по импорту торговых партнеров Турции.
- Турция удобна для параллельного импорта. Она является связующим звеном между Европой и Россией. Обладает развитой складской инфраструктурой и логистикой, а также имеет релевантный опыт экспорта запрещенных товаров из ЕС в Иран.
- Наиболее востребованное направление сотрудничества — это производственная кооперация. Речь идет о налаживании производства оригинальных комплектующих для российских компаний в сфере машиностроения, по которым, в условиях санкций образовался дефицит. Производство машин, оборудования, электроники безусловно, было бы выигрышно для российской экономики и российской промышленности.
- Важным направлением с участием турецкого бизнеса, является развитие дорожно-транспортной инфраструктуры, создание современных терминалов, логистических парков, строительство объектов здравоохранения, заводов по сортировке и переработке отходов и т.д. Турецкие строительные компании давно заслужили авторитет на международном и российском рынке, и здесь их вклад может быть очень востребован.
- Вместе с российскими и турецкими деловыми ассоциациями, необходима совместная организация таких мероприятий, как проведение бизнес – миссий и B2B встреч, как в России, так и в Турции, проведение презентаций инвестиционного потенциала Российских территорий для турецкого бизнеса. Очень важно использовать и перенимать передовой опыт регионов, которые уже успешно сотрудничают с турецким бизнесом. Например – крайне интересен опыт Ульяновской области и Татарстана.

В части диалога Россия-Индия

- Существует дисбаланс в товарообороте: Индия покупает у России в разы больше, чем Россия у Индии. Есть все предпосылки для выхода на равносторонний товарооборот.
- Индия обладает широким спектром товаров, которыми можно заменить те бренды, которые ушли из России.

- Экономика Индии растет высокими темпами, что служит дополнительной предпосылкой для развития торгово-экономических отношений между Россией и Индией.
- В части валютно-финансовых потоков существует ряд индийских банков, с которыми переводы можно осуществлять напрямую.
- Развивается логистика и транспортные коридоры, что в ближайшем будущем значительно увеличит возможности для роста товарооборота.

Во второй половине дня состоялась работа еще двух секций: **«Цифровой суверенитет: стратегии развития технологического потенциала России»** и **«Механизмы поддержки отечественных производителей в современных реалиях: роль государства и финансовых институтов»**.

Модераторами сессии **«Механизмы поддержки отечественных производителей в современных реалиях: роль государства и финансовых институтов»** выступили **Гамза Владимир Андреевич**, Член Правления ТПП РФ, Председатель Совета ТПП РФ по финансово-промышленной и инвестиционной политике и **Курочкин Дмитрий Николаевич**, Вице-президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.



Аксаков Анатолий Геннадьевич, Председатель Комитета Государственной Думы ФС РФ по финансовому рынку, Председатель Ассоциации банков России, сообщил: «Необходимо настраивать всю систему финансовую и экономическую на развитие. Для финансового сектора важно, чтобы государство определилось с приоритетами и проектами,

выстроило таксономию и иерархию проектов. Со стороны Центрального банка было озвучено, что ЦБ готов снижать требования к проектам, которые государство определит как стратегические и приоритетные для страны.

Денег для финансирования проектов достаточно, самих проектов недостаточно. Нужно наладить серьезную проектную работу. Даже если проекты есть - они некачественные. Есть риск, что в отсутствии конкуренции с нашими зарубежными коллегами снизится качество выпускаемой продукции».



Директор Департамента финансовой политики Министерства финансов Российской Федерации, **Чебесков Иван Александрович**, обозначил: «Последние события четко показали слабые места, например, полагаться на иностранную инфраструктуру, с точки зрения финансовых рынков, наверное, было недальновидно. Также мы получили урок о том, что у нас часть лизинговой отрасли была сформирована за пределами нашей страны. Лизинговую отрасль надо регулировать, пока плавно, без жестких ограничений. Возвращаясь к развитию фондового рынка, мы пришли в ту



точку, что нам, во-первых, надо увеличивать собственную глубину рынка, для этого нужно восстановить спрос, как со стороны физлиц, которые инвестировали в рынок и, конечно, со стороны национальных инвесторов. С точки зрения стимулирования долгосрочных инвестиций мы прорабатываем вопрос единого налогового вычета для физических лиц в размере 400 тысяч рублей, которые будут касаться всех долгосрочных инструментов инвестирования: это брокерские продукты, долгосрочные инвестиции, продукты страховых компаний. Касательно сектора страхования. В нем видим огромный потенциал развития. Особенно в развитии долгосрочного страхования жизни, как инструмента для сохранения сбережений граждан и управления рисками».



Мягков Евгений Владимирович, Заместитель генерального директора Московского Фонда поддержки промышленности и предпринимательства, рассказал про меры финансовой поддержки московских предприятий: «У нас действует программа, суть которой в компенсировании процентных ставок для московских предприятий, которые локализованы в Москве и обладают значимостью для экономики. Запустили 4 основные программы, которые позволяют компенсировать процентные ставки до 9%. Особенно эти программы хорошо сказались в условиях ключевой ставки 20%. Было большое количество заявок со стороны промышленных предприятий. Сейчас финансовые условия смягчились, заявок стало меньше. Мы получили докапитализацию от Правительства Москвы в размере 20 млрд рублей.

Настроили программы, подписали соглашение с 20 банками, осуществляем выплаты. Сейчас единая ставка по всем программам фонда 9% годовых. Действует до конца 2022 года. Распространяется как на классические промышленные предприятия, реализующие инвестиционные проекты, так и получающие финансирование на пополнение оборотных средств».

О реализуемых мерах поддержки пошла речь в докладе **Фадеевой Светланы Владимировны**, Старшего вице-президента АО АКБ «НОВИКОМБАНК»: «Новикомбанк является банком, который входит в периметр Госкорпорации «РОСТЕХ», именно поэтому позиционирует себя как опорный банк промышленности. Мы понимаем переживания предприятий и подбираем меры государственной поддержки, которые позволяют оптимально использовать механизмы, которые сейчас существуют на рынке. Банк также может участвовать в софинансировании предоставления гарантий. Мы берем на себя нагрузку не только предоставлять клиенту дешевое финансирование, мы помогаем скомбинировать механизмы господдержки таким образом, чтобы заемщик смог получить оптимальные ставки и минимальную процентную нагрузку. Приоритетными мерами поддержки для нашего банка являются постановление №393 и аналогичное постановление для других отраслей, также постановления №895, №671».



Потапов Алексей Николаевич, Член Правления, Руководитель Дирекции каналов продаж и взаимодействия с финансовыми организациями-партнерами АО «Корпорация «МСП», обозначил



программы и меры поддержки, которые Корпорация реализует для бизнеса: антикризисные программы льготного кредитования субъектов МСП (ПСК «Инвестиционная», Программа «1764»); зонтичный механизм поручительства с участием 11 банков - доступно предпринимателям со всех регионов; покрытие кредита предпринимателю - предоставление зонтичного поручительства совместно с поручительством РГО; льготный лизинг оборудования в Корпорации МСП; льготное кредитование технологических компаний в МСП Банке при участии Корпорации МСП; цифровая платформа МСП.РФ и другие.

Рыкова Инна Николаевна, Директор Центра Отраслевой Экономики НИФИ Министерства финансов Российской Федерации, обозначила необходимость создания Единого реестра инвестиционных проектов с целью консолидации усилий и целевого использования средств и мер государственной поддержки. Сейчас факт дублирования одного проекта в нескольких институтах развития никак не отслеживается.



Гамза Владимир Андреевич, Руководитель Проекта промышленной реновации ТПП РФ, президент ГК «АлександрГРАДЪ Браунфилд», рассказал про «ESG-проект ТПП РФ «Браунфилд»: новые возможности для промпредприятий: «От потенциала СССР сегодня осталось порядка 18 крупных и 12 средних промышленных предприятий. Но, к сожалению, все они сегодня находятся в тяжелом положении, с точки зрения выхода на импортозамещение. Практически везде требуется промышленная реновация. Мы изучили более 20 промышленных регионов и около 200 предприятий посмотрели, и пришли к убеждению, что нужна специальная программа. И мы ее в Торгово-промышленной палате запустили, и будем работать с органами власти, чтобы сформировать Национальную программу промышленной реновации. Сегодня в проработке у нас около 30 промышленных предприятий. Этапы реновации: системная оценка, проектирование, редевелопмент, реинжиниринг, финансирование».



Попов Петр Геннадьевич, Заместитель губернатора - руководитель Представительства Правительства Забайкальского края при Правительстве Российской Федерации, рассказал про поддержку инвестиционных проектов Забайкальского края: Территория опережающего социально-экономического развития, промпарк Кадалинский, проекты краевого значения, региональные инвестиционные проекты, поддержка экспортеров.

Купринов Антон Эдуардович, Исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы, говоря о мерах поддержки, сообщил такие факты: в 2022 году создан Консультационный центр по программам льготного кредитования; большая часть



поручительств выдается по кредитам с господдержкой (80%); подготовлены и запущены упрощенные продукты; восстановление и рост кредитования МСП за счет господдержки vs ожидаемого падения; МСП-заемщики справляются с обязательствами, катастрофических выплат по дефолтам не случилось.

Долганов Александр Викторович, Заместитель Председателя Правления ПАО КБ «Центр-Инвест», в своем докладе рассказал про специфику деятельности банка: «Наш портфель на юге России — это отражение отраслевой структуры региона. У нас большое количество



клиентов, предприятий, занимающихся сельским хозяйством - около 49%, с одной стороны это обеспечение продовольственной безопасности, с другой стороны - интересные экспортные товары, 22% - торговля, транспорт 7%, производство 10%. В наши принципы входит помогать бизнесу, помогать сохранять устойчивость. Не кредитовать бизнес под 25-26%, потому что это в конечном итоге негативно сказывается на балансе. Мы создаем новые

программы, проводим анкетирование, выясняем как бизнес наших клиентов меняется в партнерстве с нашим банком».

Полякова Мария Борисовна, Начальник отдела методологии финансовой доступности Центрального Банка Российской Федерации, напомнила участникам: «ЦБ не предоставляет



финансирование предприятиям непосредственно, но создает условия для кредитования и финансирования через профессиональных игроков финансового рынка. Помимо регулирования роль ЦБ РФ заключается в предоставлении льготного фондирования банкам, которые участвуют в программе льготного финансирования субъектов МСП. В начале марта 2022 была разработана специальная программа, по которой ЦБ РФ предоставлял фондирование банкам по ставке 9,5%. С 15 июля 2022 программа будет

реструктурирована - ставка ЦБ РФ минус 1,5 процентных пункта».



Фомин Павел Павлович, Руководитель управления проектами Фонда развития промышленности, поделился направлениями работы Фонда: «Мы предоставляем льготное заемное финансирование для промышленных предприятий. У нас есть целевое направление, для которых мы выделяем средства — это длинные дешевые деньги. Основное направление деятельности — импортозамещение, внедрение технологий. То, что актуально для минпромторга: маркировка лекарственных средств, повышение

производительности. Сейчас в связи с текущими событиями активно развиваем такое

направление как автокомпоненты. В рамках доведенной до нас субсидии основные направления деятельности: обрабатывающие производства. Каждая компания у нас может найти то, что ей будет интересно. Объем финансирования, который мы можем дать одной компании за раз — от 5 млн до 5 млрд рублей, при этом процентная ставка по большинству наших займов 3%, но мы готовы при соблюдении определенных условий предоставить займ под 1% годовых. Деньги длинные до 7 лет, не привязаны к ключевой ставке».

Давыдов Роман Анатольевич, Советник по развитию Фонда «Наше Будущее», обратил внимание на необходимость унификации мер поддержки: «Если посмотреть на цифровую платформу МСП.РФ, то там более 350 региональных и федеральных антикризисных мер поддержки, из них 150 — это только финансовые антикризисные меры. Вопрос унификации и стандартизации этих мер поддержки очень важен. По результатам опроса самыми популярными мерами поддержки являются: консультации по созданию и ведению своего дела, размещение и продвижение на маркетплейсах, выставочно-ярмарочные мероприятия, финансовое моделирование и бизнес-планирование, маркетинг и содействие участию в закупках, а также включение в реестр социальных предпринимателей. Опрос социальных предпринимателей показал: из всех мер они нуждаются в субсидировании развития бизнеса, каналах и рынках продвижения. Во всей этой массе поддержки необходимо определиться с основными направлениями, которые будут являться триггерами для всех. Нам необходимы прорывные нестандартные решения», - сообщил Роман Анатольевич.

Участники сессии пришли к следующим выводам:

- государству необходимо выстроить иерархию проектов, которые будут определены как стратегически важные для страны. И по таким проектам ЦБ РФ снизит требования для получения финансирования;
- снизить коэффициенты рисков для заемщиков с учетом текущей ситуации с целью высвобождения капитала у банков для кредитования бизнеса;
- увеличить количество инвестиционных финансовых инструментов как для физических лиц, так и для национальных инвесторов;
- мало аналитики, статистики по лизинговой отрасли;
- постепенно устанавливать контроль лизинговой отрасли;
- с целью получения финансовой и информационной помощи бизнесу обращаться в Корпорацию МСП, в том числе пользоваться сервисом Цифровая платформа МСП.РФ;
- необходимо составить единый реестр инвестпроектов. Факт дублирования проектов в нескольких госкорпорациях не отслеживается;
- сформировать Национальную программу промышленной реновации;
- сейчас действует более 350 различных финансовых и нефинансовых мер поддержки бизнеса. Необходимо определить приоритетные;

Правительству Российской Федерации:

- Обеспечить создание фонда развития распределенной генерации для обеспечения государственной финансовой поддержки инвестиционных проектов по развитию

распределенной генерации в удаленных и изолированных районах Российской Федерации.

- В рамках подготовки нормативной базы для создания фонда обеспечить реализацию следующих положений:
 - обеспечение перспективного планирования развития распределенной генерации на региональном и муниципальном уровне;
 - использование договорных конструкций, обеспечивающих комплексную модернизацию муниципального энергетического хозяйства;
 - предоставление налоговых льгот для ведения бизнеса в сфере распределенной генерации в удаленных и изолированных районах;
 - появление источника государственного финансирования проектов распределенной генерации в удаленных и районах;
 - расширение полномочий ГК «Фонд содействия реформированию ЖКХ» на осуществление государственной поддержки инвестиционных проектов по модернизации неэффективной дизельной (мазутной, угольной) генерации в изолированных и труднодоступных территориях;
 - развитие оборудования отечественного производства в сфере распределенной генерации.

Модератором сессии **«Цифровой суверенитет: стратегии развития технологического потенциала России»** выступил **Макаров Валентин Леонидович**, Президент РУССОФТ. В приветственном слове модератор напомнил: «Цифровой суверенитет – это основа технологического развития России. Без развитой самостоятельной индустрии IT, без цифрового суверенитета развитие других секторов экономики невозможно. В шестом укладе все отрасли экономики базируются на лучших достижениях IT. Бизнес, который разрабатывает технологии, делает инструменты цифровизации, становится мировым лидером в новых направлениях IT».



Хасин Евгений Владимирович, Заместитель директора Департамента обеспечения кибербезопасности Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации, рассказал о мерах поддержки IT-сектора со стороны государства. При



участии Минцифры разработано два указа: 166 Указ «О независимости импортозамещения на объектах критических информационных структур» и 250 Указ «О дополнительных мерах в области информационной безопасности». Они направлены на поддержание суверенитета, безопасности информационной структуры, на поддержку отечественных разработчиков индустрии в области информационных технологий и в области средств

защиты информации. Для критической информационной структуры обозначены меры по переходу на отечественные ПО и средства вычислительной техники. Вводится запрет на использование зарубежных средств защиты информации после 2025 года для ключевых отраслей отечественной промышленности, в госсекторе, на стратегически важных и системообразующих предприятиях.

«Для нас не было секретом, что западные правительства будут использовать свое доминирование в ИТ для давления на Россию как в экономическом, так и в политическом плане», – заявил **Массух Илья Иссович**, Директор Центра компетенций по импортозамещению в сфере информационно-коммуникационных технологий (ЦКИТ). По словам спикера, 2020 стал переломным в импортозамещении: «Уже в 2021 году более 50% госзакупок было у отечественного софта, и по количеству, и по объёму». Есть хорошие примеры планомерного перехода на отечественные решения у госкомпаний: «РЖД с 2017 начали думать, с 2019 – делать. И к 2022 году компания уже подошла подготовленной. Да, есть сложности, но ужаса и непонимания нет. Задача для других предприятий и состоит в том, чтобы бизнес не был вычеркнут из обслуживания. А для этого есть комплекс систем, на которые необходимо переходить», – добавил Илья Массух.

Опытом обеспечения технологического суверенитета в ОАО «РЖД» поделился **Суконников Герман Викторович**, Первый Заместитель начальника департамента информатизации ОАО



«Российские железные дороги». Говоря о конкретных результатах, эксперт сообщил: «Начиная с этого года мы не покупаем лицензии зарубежного программного обеспечения ни в ОАО «РЖД», ни в дочерних компаниях. И для этого была проделана большая работа». Внутри корпорации выстроен регулярный обмен знаниями и наработками, которыми компания готова делиться и с рынком. «Мы много общаемся с российскими разработчиками, показывая им результаты

тестирования, предлагаем варианты развития их систем для того, чтобы эти системы удовлетворяли требованиям ОАО «РЖД» и других крупных компаний», – отметил спикер.

В компании поставлена цель: не просто заменить один продукт на другой, а совместить работу по импортозамещению с развитием функциональности в данном конкретном бизнес-процессе. Так, меняя импортную систему на российскую, предприятие получает дополнительную маржинальность.

ОАО «РЖД» также работает над задачами, решение которых будет актуально и для других компаний: построение цифрового двойника «Российских железных дорог» (работа проводится с российским разработчиком); создание «Облачной фабрики программных роботов» с компанией-разработчиком ООО «Робин» (цифровая инфраструктура позволяет автоматизировать рутинные бизнес-операции); создание RP-систем корпоративного уровня, которые бы удовлетворяли требования гигантов российской промышленности.

«Наш опыт показывает: ключевым фактором успеха любой работы являются люди, персонал. Если вы системно работаете с людьми, вы сможете заменить любую систему. Если вы людям не устаете напоминать о том, что такое санитарная IT-безопасность, успех вам гарантирован. Если про это забываете, то будет сопротивление, нелепые ошибки и последствия, которые сказываются и на бизнесе», – подытожил Герман Суконников.

О сложностях, с которыми сталкивается российский бизнес в сфере телематики, рассказал **Швыряев Сергей Иванович**, ООО «Омникomm Столица». Прежде всего это высокий уровень импортного оборудования и импортных технологий, серые схемы с участием зарубежных контрагентов и давление западных контрагентов на российский рынок, высокая инерционность государственной машины. В некоторых проектах доля импортного оборудования доходит до 90%, в других она – менее 10%. Большие трудности испытали сельхозпроизводители, которые фактически остались без «умной» техники.

Тем не менее российский бизнес, и в их числе ООО «Омникomm Столица», продолжает работать над темой импортозамещения. «За 4 месяца мы реализовали проект полного перехода от зарубежных платформ и сервисов на отечественную основу. Здесь и система управления базами данных, и системы взаимодействия пользователей, и базы хранения информации», – отметил спикер.

«В силу специфики нашей компании, мы не можем отделаться только замещением софта. Для нас важно комплексное решение: железо плюс софт, телеком-оборудование», – взял слово **Зайцев Кирилл Вячеславович**, Эксперт Центра по управлению технологическими партнерствами ПАО «Ростелеком». В группу компаний входит множество дочерних обществ: от



разработчиков электронной компонентной базы до производителей телекоммуникационного оборудования и софта для этого оборудования. Большое внимание в компании уделяют взаимодействию с ВУЗами. В частности, студенты привлекаются к совместному выполнению работ в рамках субсидийных научных работ. Это позволяет как развивать университеты, так и привлекать студентов на ранних стадиях проекта.

Говоря о поддержке, спикер отметил, что она может быть выражена как субсидированием: разницы цен между отечественной и иностранной ЭКБ через компенсацию потерь в доходах; части затрат на перенос уже разработанной продукции для иностранных фабрик на отечественные мощности; части затрат на закупку постоянных лицензий на САПР для разработки радиоэлектронной продукции и технологических процессов; инициативных разработок собственных узкоспециализированных модулей. Такой поддержкой также может стать запрет на закупку оборудования из недружественных стран и запрет штрафных санкций из-за увеличения сроков поставок по существующим контрактам, так как сейчас все логистические цепочки у поставщиков нарушены и поставка, по сути, невозможна или она

затянута. «Штрафы только как выстрел себе в ногу. Надо дать своим компаниям возможность исполнять контракт», – пояснил докладчик.

С темой «Цифровой суверенитет: Программные комплексы МИКРАН для организации каналов связи и управления» выступил **Дробышев Евгений Николаевич**, Заместитель Коммерческого директора АО «НПФ МИКРАН». Компания занимается разработкой и производством оборудования, которое позволяет обеспечивать российским критическим сетям связи надежную



работоспособность. «Мы сами разрабатываем и производим твердотельную электронную компонентную базу в области СВЧ, производим модули и устройства СВЧ, которые устанавливаем в собственные радиоэлектронные системы различного уровня и назначения, а также упаковываем все это в радиотехнические комплексы», – сообщил спикер. Компания производит не только оборудование, но и готовые системы, которые можно перевозить.

«Приехали, развернулись, работаем. Необходимо – свернулись, переместились. Мы предоставляем такие блок-контейнеры, которые могут быть перевезены на место. Они в максимальной заводской готовности», – отметил докладчик.

Сейчас специалисты компании работают над расширением линейки оборудования: базовые станции Industrial LTE 4G для российского рынка, высокоскоростные радиорелейные системы в е-диапазоне будут доступны в ближайшее время.

Теняев Семен Николаевич, Основатель «TenChat», поделился наблюдением: «Эпоха простых решений, на мой взгляд, постепенно уходит. На примере иностранных запрещенных сетей, на примере решений российского «Сбербанка» и «РЖД» мы видим, что практически любая система постепенно превращается в SuperApp и агрегирует в себе сразу большой набор имплементации». SuperApp-решения, по мнению спикера, позволяют объединить смежные бизнес-направления, вовлечь пользователей и увеличить их лояльность, ускорить пользовательский путь и увеличить выручку компании. В России такие решения также закрывают потребность в системном и интегральном подходе в создании сервисов и приложений и потребность в объединении общества, бизнеса и государства на одной платформе. На данный момент социальная сеть TenChat открывает возможности бесконечного бесплатного самопродвижения за счет алгоритма «Зевс», который анализирует поведение пользователей и их реакцию на создаваемый контент.



Антипина Елена Александровна, Генеральный директор ООО «Институт ГЧП», выступила с предложением объединить региональные центры управления субъектов Российской Федерации в единый штатный орган при высшем должностном лице и/или высшем исполнительном органе

государственной власти субъекта Российской Федерации. По мысли докладчика, такой орган должен осуществлять функции по межведомственному взаимодействию, государственно-частному планированию, эффективному управлению комплексным региональным развитием, а также оперативному купированию чрезвычайных ситуаций и принятию экстренных мер в особый период. «От ситуативного управления пришло время переходить к целенаправленному управлению. Сегодня мы создаем рабочую группу по созданию региональных центров управления с целью координации деятельности федеральных и региональных органов на территориях, – пояснила спикер. – Мы будем использовать проверенные технологии, которые будут выходить из недр по диверсификации организаций оборонно-промышленного комплекса. Все это позволяет сшить контур социально-экономической сферы, общественно-политической и национальной безопасности, когда в регионе есть система и планирования, и развития, то есть управление комплексным региональным развитием мониторинга и поддержки принятия решений».

«Мы не можем обойтись без таких сервисов как: госуслуги, безналичные платежи, банкоматы, электронные проездные, документы, информационные справочные, эффективные системы управления охраны, мониторинга. Без качественной связи ни этих, ни других услуг у нас не



будет», – напомнила **Оситис Анастасия Петровна**, Президент Международной академии связи (МАС). В настоящее время необходимо строить национальную сеть с рядом комплексных решений, считает эксперт. И для этого важно поддерживать телеком-операторов, владельцев технологических сетей и производителей отечественного оборудования в части снижения административной нагрузки на бизнес в сфере телекоммуникаций; оказания содействия со стороны государства в

решении проблем поставки необходимых технических средств и обновления ПО; поддержать производителей, работающих на экспорт, предоставляя им субсидии на выставочную деятельность.

Эксперты отметили следующие проблемы и вызовы, стоящие перед современной российской IT-отраслью:

- высокий уровень зависимости от импортного оборудования и технологий в IT-сфере;
- отсутствие прикладных компетенций у выпускников факультетов программирования; отсутствие подготовки на базе вузов специалистов телематики;
- отсутствие российских высокоэллиптических спутников (в данный момент работаем на спутниках INMARSAT (Великобритания) и Iridium (США));
- отказы оборудования, вызванные деградиационными процессами электрических параметров полупроводниковых приборов;
- разрушение коммутирующих элементов центральной корзины; отказы источников питания; износ разъемных соединений;

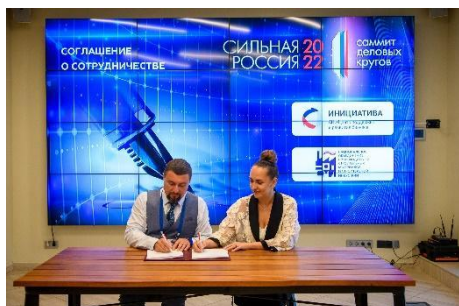
- невозможность ремонта оборудования в связи со снятием с производства;
- отсутствие поддержки в связи с уходом брендов с российского рынка;
- возможность диверсий типа удаленного отключения оборудования;
- рост стоимости зарубежного оборудования;
- кратное увеличение стоимости логистики;
- серые схемы взаимодействия с иностранными контрагентами;
- отказ фирм-поставщиков от поставки оборудования;
- отказ иностранных вендоров от поддержания программно-аппаратного комплекса российских телекоммуникаций;
- проблемы с арендой спутниковых ресурсов у иностранных компаний;
- многолетнее отставание отставание целевого регулирования отрасли телекоммуникаций в рыночных условиях в цифровой среде;
- отсутствие комплексного подхода к развитию ИКТ-инфраструктуры;
- растущее администрирование в отношении бизнеса в сфере телекоммуникаций.

Эксперты тематической сессии предложили внести в резолюцию Саммита следующие решения:

- привлечь профильные ассоциации к обсуждению законопроектов в сфере ИТ;
- рекомендовать крупным российским предприятиям инвестировать часть средств в развитие новых рынков;
- рекомендовать предприятиям проводить системную работу с персоналом внутри компании;
- стимулировать взаимодействие бизнеса и образования, чтобы студенты получали практику на реальных предприятиях;
- разработать меры поддержки российских предприятий в условиях ограничений. Поддержка может быть выражена как:
 - субсидирование: разницы цен между отечественной и иностранной ЭКБ через компенсацию потерь в доходах; части затрат на перенос уже разработанной продукции для иностранных фабрик на отечественные производственные мощности или иностранные; части затрат на закупку промышленными холдингами и коммерческими предприятиями постоянных лицензий на САПР для разработки радиоэлектронной продукции и технологических процессов; инициативных разработок (увеличению) собственных узкоспециализированных модулей;
 - запрет на закупку оборудования из недружественных стран;
 - запрет штрафных санкций из-за увеличения сроков поставок по существующим контрактам, так как сейчас все логистические цепочки у поставщиков нарушены и поставка, по сути, невозможна или она затянута.
- рассмотреть в качестве мер поддержки:
 - привлечение специалистов на промышленные предприятия (поддержка/трансформация кадровой политики). Продумать механизмы финансирования ФОТ (например, через субсидирование разработок)

- пролонгацию договоров субсидий, грантов (ПП109, 2136, 549 и тд) по разработке продукции на срок 1-3 года в связи с удлинением сроков или невозможностью поставки ЭКБ.
- при наличии заключенных долгосрочных договоров с гос. компаниями (ФЗ 223, 44, 275) на поставку ТКО российским потребителям – государственным компаниям предусмотреть возможность коррекции договоров для учета роста стоимости аппаратуры более чем на уровень инфляции.
- формирование производителями ТКО страхового запаса ЭКБ, комплектующих и компонентов.
- предоставление налоговых льгот российским производителям ТКО.
- увеличение количества поставок российского радиоэлектронного оборудования ФОИВ-ам, субъектам 223-ФЗ и 44-ФЗ, путем разработки, утверждения и внедрения стандартных для данных организаций технических решений, предусматривающих обязательное применение отечественного ТКО
- корректировка ПП1619 (Сквозные проекты) – возможность работы через ГТЛК/другой фин. институт как агрегатора спроса и посредника между Якорными Заказчиками и поставщиками ТКО;
 - рекомендовать использовать российские решения для взаимодействия бизнес-партнеров (например, деловую соцсеть TenChat, которая благодаря алгоритмам открывает возможности бесплатного самопродвижения для компаний и специалистов);
 - разработать меры поддержки бизнеса телеком-операторов, владельцев технологических сетей и производителей отечественного оборудования в части:
- снижения административной нагрузки на бизнес в сфере телекоммуникаций;
- разработки мер кредитно-финансового характера;
- стимулирования решения актуальных задач по поддержке работоспособности сетей;
- оказания содействия со стороны государства в решении проблем поставки необходимых технических средств и обновления ПО;
- поддержки малых и средних операторов;
- создания отраслевого института по развитию радиоэлектронной промышленности и критической информационной инфраструктуры. На его баз создать совет главных конструкторов и советы по рассмотрению отечественной радиоэлектронной продукции. Институт должен изучать применяемую электронно-компонентную базу и давать отрасли указание на целевое импортозамещение ЭКБ взамен хаотичному, неуправляемому;
- поддержки производителей, работающих на экспорт, предоставляя им субсидии на выставочную деятельность; ухода от проектного подхода к федеральной целевой программе (ФЦП). Проекты должны создаваться внутри ФЦП. Сначала развивать базу и потом реализовывать решения взамен поиска базы под решения.

В ходе работы Саммита состоялось большое количество новых деловых контактов между представителями малого, среднего и крупного бизнеса, переговоры с крупными заказчиками, госкорпорациями, банками и институтами развития.



В рамках Саммита состоялась процедура подписания **Соглашения о сотрудничестве между АНО Центр поддержки и развития бизнеса «Инициатива» и Национальным объединением производителей строительных материалов и строительной индустрии (НОПСМ)**. Со стороны АНО Центр поддержки и развития бизнеса «Инициатива» соглашение подписала генеральный директор **Фроленко Анастасия Владимировна**, со стороны Национального объединения производителей строительных материалов и строительной индустрии исполнительный директор **Солон Антон Борисович**.

Все предложения, которые были озвучены участниками в ходе работы Саммита, будут направлены в органы власти, общественные организации и институты развития.